Überzeugen – dank persönlicher Präsenz und gezieltem Auftritt

In ihrer Arbeit als Beistandsperson haben Sie es mit ganz unterschiedlichen Situationen zu tun. Das fordert von Ihnen viele Kompetenzen. Sie benötigen Selbstbewusstsein, Durchsetzungsfähigkeit, Belastbarkeit und Konfliktfähigkeit.

Ob Sie überzeugen können hängt von Ihrer persönlichen Präsenz und von Ihrem gezielten Auftritt ab. Je bewusster Sie ihre Körpersprache, Ihre Mimik, Ihre Gestik einsetzten, umso besser gelingt Ihnen das.

Inhalt

- Das Zusammenspiel von Körper, Stimme und Inhalt erkennen.
- Die 7 Wirkungsfaktoren kennen.
- Verbindung zum Publikum/Gegenüber herstellen können.

Zielgruppe

Berufsbeistände, die Ihren persönlichen Auftritt verbessern möchten. Persönlichkeiten, die überzeugend Kommunizieren müssen und ihre Fähigkeiten darin erweitern möchten.

Methoden

- Erfahrungsorientiertes Lernen anhand einer Vielfalt von praktischen Übungen
- Feedback durch die Gruppen und individuellem Coaching durch die TrainerIn
- Theorieinputs und Selbstreflexion

TrainerIn
Reto Zeller, als Kabarettist mit Erfahrung von Hunderten von Bühnenauftritten; als langjähriger Improvisationsschauspieler: Erfahrung in der Präsenz und der Spontanität; als studierter pädagogischer Psychologe: Erfahrung mit dem Menschen, als Seminarleiter: Freude am praxisnahen Vermitteln dieser Kompetenzen!

Gabriela Renggli, Als langjährige, professionelle Improvisationsschauspielerin: Erfahrung in der Präsenz und der Spontanität; als HF Erwachsenenbildnerin: Erfahrung im Konzipieren und Durchführen von Unterrichtseinheiten; als Businesstrainerin: Erfahrung im Begleiten von Firmen mit den unterschiedlichsten Anforderungen; als Seminarleiterin: Freude am praxisnahen Vermitteln dieser Kompetenzen.